

Specjalista ds. Sprzedaży Zagranicznej

(teren działania – Olsztyn)

Zadania:

- aktywne poszukiwanie i pozyskiwanie klientów zagranicznych
- rozwijanie współpracy z obecnymi partnerami handlowymi
- prowadzenie negocjacji handlowych i przygotowywanie ofert
- monitorowanie rynków zagranicznych i analiza konkurencji
- realizacja planów sprzedażowych
- udział w targach i wydarzeniach branżowych (krajowych i zagranicznych)
- współpraca z innymi działami firmy (logistyka, marketing, obsługa klienta)

Wymagania:

- doświadczenie w sprzedaży B2B, mile widziane na rynkach zagranicznych
- znajomość branży FMCG będzie atutem
- bardzo dobra znajomość języka angielskiego (warunek konieczny)
- znajomość dodatkowego języka obcego będzie atutem
- umiejętność budowania relacji biznesowych i prowadzenia negocjacji
- samodzielność, inicjatywa i orientacja na wynik
- gotowość do podróży służbowych
- dobra organizacja pracy własnej

Oferujemy:

- zatrudnienie na umowę o pracę
- zaawansowane narzędzia pracy
- możliwość rozwoju zawodowego i osobistego oraz zdobywanie nowych doświadczeń
- bogaty pakiet ubezpieczenia medycznego (Medicover)
- miłą atmosferę i bardzo dobre warunki pracy

Zainteresowane osoby prosimy o przesłanie CV na adres mailowy: k.cydzik@magdystrybcja.pl

Prosimy o dopisanie klauzuli:

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez Mag Dystrybcja Sp. z o.o. sp.k. w celu prowadzenia rekrutacji na aplikowane przeze mnie stanowisko.”

lub

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez Mag Dystrybcja Sp. z o.o. sp.k. w celu prowadzenia rekrutacji na aplikowane przeze mnie stanowisko, a także w przyszłych procesach rekrutacyjnych, do czasu wycofania zgody.”