

Przedstawiciel Handlowy w kanale HoReCa

(teren działania – Trójmiasto)

ZADANIA

- Obsługa Klientów oraz aktywna sprzedaż produktów w kanale HoReCa na podległym terenie.
- Pozyskiwanie nowych klientów i budowanie długotrwałych relacji.
- Realizacja celów ilościowych oraz jakościowych związanych z szerokością dystrybucji.
- Analiza rynku oraz monitorowanie działań konkurencji.
- Wsparcie klientów w korzystaniu z nowoczesnych narzędzi sprzedażowych i komunikacyjnych.
- Dbanie o jakość obsługi oraz pozytywny wizerunek firm

WYMAGANIA

- Doświadczenie zawodowe na podobnym stanowisku w branży gastronomicznej.
- Bardzo dobra znajomość lokalnego rynku gastronomicznego.
- Entuzjazm i zaangażowanie w codziennej pracy z klientem.
- Umiejętność nawiązywania relacji z klientem i przekładania ich na sprzedaż.
- Dobra organizacja pracy i systematyczność.
- Nastawienie na realizację celu.
- Umiejętności negocjacyjne.
- Czynne prawo jazdy kat. B.

OFERUJEMY

- Zatrudnienie na pełen etat na umowę o pracę.
- Możliwość rozwoju zawodowego i osobistego (finansowanie szkoleń kompetencyjnych).
- Pakiet benefitów zawierający m.in.: bogaty pakiet medyczny Medcover, pakiet Sportowy Medcover, ubezpieczenie grupowe.
- Wysokiej klasy narzędzia pracy.